

**12 ET 13 NOVEMBRE**  
**Sur le salon du Mariage**

Cette année encore, Atout réception sera présent sur le salon du Mariage de Chalon, les 12 et 13 novembre, au Parc des expositions. L'occasion de découvrir plusieurs mises en scène du matériel disponible.

**BLANCHISSERIE**  
**600 kg/par jour**

Nickel Blanchisserie traite en moyenne 600 kg de linge par jour, essentiellement des vêtements de travail, des nappages, des couettes, des draps, des voilages et des vêtements de sport.

**2 ET 3 DÉCEMBRE**  
**Portes ouvertes**

Chalon Nickel propose des portes ouvertes vendredi 2 et samedi 3 décembre. L'occasion pour tout le monde de découvrir les nouveaux locaux, les nouvelles prestations et le showroom qui met en scène toute la partie location de matériel de réception. Ouvert non-stop de 8 à 19 heures.

**CHALON NICKEL.** La SARL regroupe Nickel Blanchisserie et Atout Réception.

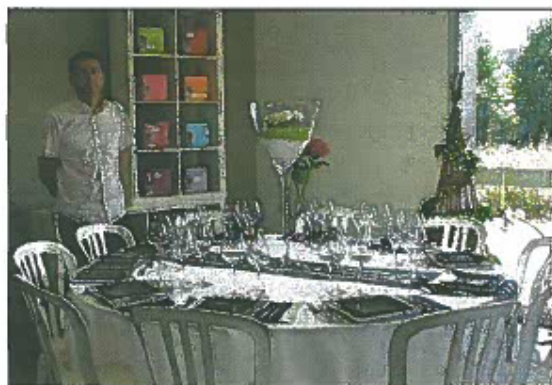
# De nouvelles perspectives

**Haut de gamme.** C'est le positionnement choisi par Atout Réception qui propose de la vaisselle et des prestations de qualité. **500 000 €.** C'est le chiffre d'affaires de Chalon Nickel, réparti de manière égale entre Nickel Blanchisserie et Atout réception.

Chalon Nickel, forte de deux activités complémentaires, renforce son activité de base et cherche à s'ouvrir en douceur au marché des particuliers.

Chalon Nickel a déménagé cet été pour s'installer dans une nouvelle zone d'activité, sur la commune de Sevrey. Ce déménagement a été l'occasion pour le gérant Jérôme Martin de faire évoluer ces deux activités que sont la blanchisserie et la location de matériel de réception.

Le projet de déménagement, Jérôme Martin l'avait en tête depuis 2008 mais il fallait trouver le terrain ou des locaux et puis les financements. Grâce à l'Aderc, le choix s'est finalement fait sur cette nouvelle zone. Le terrain de 2 800 m<sup>2</sup> abrite désormais un bâtiment moderne et fonctionnel de 700 m<sup>2</sup>, construit en 6 mois seulement. Ce nouvel emplacement a permis de faire évoluer les deux activités. Côté blanchisserie, il en a profité pour se mettre aux normes et rationaliser



Les nouveaux locaux ont permis d'installer un showroom afin que les clients puissent se projeter lors de l'organisation d'événements. Photo S. A. (CLP)

l'outil de travail en installant notamment des machines spécifiques qui sont chargées d'un côté puis le linge propre est récupéré dans une autre pièce. En blanchisserie, il travaille à 100 % avec les professionnels qui sont essentiellement des hôtels, des restaurants, des industries, des maisons de retraite ou des clubs de sport. Ils souhaitent aujourd'hui capter les particuliers notamment en proposant des prestations aux tarifs attractifs sur des housses de canapés, couettes...

L'activité de location de matériels de réception a également subi quelques modifications. « Nous avons engagé une réflexion par rapport à la location pour proposer du matériel plutôt haut de gamme car nous pensons qu'il faut coller à ce que les gens recherchent », explique Jérôme Martin. Belles assiettes, beaux verres, qualité de la présentation sont donc les maîtres mots chez Atout Réception. Actuellement, les clients sont à 85 % des professionnels, à savoir des traiteurs, des

hôteliers ou bien des clubs sportifs ou entreprises qui organisent des réceptions. 15 % seulement du chiffre d'affaires se réalise en direction des particuliers et avec son nouveau showroom, cette partie pourrait un peu progresser. D'autant plus qu'en déménageant, Jérôme Martin a également eu l'idée de compléter son offre de services en proposant des nappages et de la décoration jetables.

**Une histoire originale**

L'entreprise est donc en train de se développer, mais qu'elle en est l'origine ? L'aventure Chalon Nickel a commencé en 1994 par un atelier de blanchisserie et laverie Libre-service à Saint-Jean-des-Vignes. C'est en 2002 que l'activité de location de matériel de réception s'est ajoutée et ce à la demande d'un client, l'Elan Chalon. Ce client avait besoin de nappage et de blanchisserie, puis petit à petit le club a demandé de la vaisselle pour ses réceptions... et Jérôme Martin a finalement créé Atout Réception. En 2004, les deux

« En blanchisserie, j'ouvre mon offre de service aux particuliers. »

Jérôme Martin, gérant de la SARL Chalon Nickel

activités ont été regroupées en zone nord car il fallait de la place pour stocker le matériel proposé à la location.

Avec le déménagement cet été, c'est une nouvelle étape de développement, avec encore plus de place et une offre qui continue de se diversifier. Actuellement, Chalon Nickel c'est une équipe de huit personnes assez polyvalentes et à moyen terme, Jérôme Martin envisage de renforcer les rangs avec un chef d'atelier blanchisserie et un commercial sédentaire qui pourrait s'occuper des deux activités.

STÉPHANIE ALBANE (CLP)

**INFOS**  
Atout Réception et Nickel Blanchisserie, rue de la Verpillière à Sevrey. [www.atoutreception.com](http://www.atoutreception.com)